

Depuis plus de 45 ans, Groupe ISOLOFOAM se spécialise dans la conception, la fabrication et la vente de produits isolants pour les secteurs de la construction, de l'emballage et des composantes sur mesure.

L'entreprise est reconnue pour ses solutions et ses produits novateurs et responsables. Située à Sainte-Marie de Beauce (à seulement 20 minutes des ponts de Québec), elle emploie plus de 80 personnes.

Afin de compléter son équipe, l'entreprise est à la recherche d'un candidat pour occuper le poste de:

## REPRÉSENTANT(E) TECHNIQUE (SECTEUR CONSTRUCTION)

### LE TERRITOIRE :

Grand Montréal, Mauricie, Montérégie, Lanaudière, Laurentides, Estrie, Centre du Québec, Outaouais

### LE DÉFI :

Relevant du VP Ventes, le représentant technique assure le positionnement de l'entreprise auprès des professionnels et décideurs du secteur de la construction (ICI) en présentant et promouvant nos produits, leurs spécifications et leurs propriétés. Il assiste techniquement l'équipe des ventes dans le but d'atteindre les objectifs de vente et de part de marché de l'entreprise. Ses principales responsabilités sont :

- Faire des présentations techniques aux décideurs (architectes, ingénieurs, promoteurs immobiliers, entrepreneurs généraux) pour expliquer les produits d'isolation de l'entreprise pour les faire spécifier aux devis;
- Rechercher des projets d'intérêt pour la compagnie (spécification ou génie civil) et en effectuer le suivi;
- Donner de l'information sur les produits (spécifications techniques, produits substitués ou alternatives, etc) et formuler des recommandations d'utilisation ou d'installation;
- Entretenir des relations avec la clientèle existante et développer des contacts privilégiés auprès des décideurs et intervenants d'influence;
- Effectuer des visites de chantier;
- Représenter l'entreprise lors d'activités de promotion ou de l'industrie.

### LE PROFIL RECHERCHÉ :

- DEC dans un domaine approprié ou l'équivalent;
- Minimum de 3 années d'expérience dans un rôle similaire;
- Connaissance de l'industrie de la construction et des produits d'isolation (un atout);
- Connaissance du Code du Bâtiment;
- Anglais avancé (parlé et écrit);
- Habileté à travailler avec un système CRM;
- Habiletés en communication et en vulgarisation;
- Se démarque par son sens client, son discernement d'affaires, sa capacité d'organisation, son sens des responsabilités, son autonomie et sa loyauté.

**LE DÉFI VOUS INTÉRESSE? VOUS CORRESPONDEZ AU PROFIL RECHERCHÉ?  
SOUMETTEZ NOUS VOTRE CANDIDATURE!**

### Groupe ISOLOFOAM

1346, boul. Vachon Nord, Sainte-Marie (Québec) G6E 1N4

Web : [www.isolofoam.com](http://www.isolofoam.com) | Courriel : [rh@isolofoam.com](mailto:rh@isolofoam.com)